

force **U**

INSTITUT PRIVÉ DE FORMATION
AU COMMERCE & À L'ENTREPRISE

PLUS DISTRI 17 SESSION 2009/2010

PROGRAMME DE FORMATION

**Cycle supérieur de
management et de pilotage
d'une GMS alimentaire**



Sous réserve de modifications

Semaine 43/09	
Lundi 19 Octobre 2009	Accueil + partage sur le métier d'encadrant
Mardi 20 Octobre 2009	Visite entrepôts et point de vente
Mercredi 21 Octobre 2009	Découvrir la Grande Distribution
Jeudi 22 Octobre 2009	Base d'organisation
Vendredi 23 octobre 2009	Gestion des flux
Semaine 44/09	
Lundi 26 octobre 2009	Domaine de gestion Système U
Mardi 27 octobre 2009	Bases de pilotage de gestion
Mercredi 28 octobre 2009	Ecoute et communication
Jeudi 29 octobre 2009	Hygiène et qualité
Vendredi 30 octobre 2009	Ligne de caisses + Coaching
Semaine 45/09	
Lundi 02 novembre 2009	Tableaux de bord du manager
Mardi 03 novembre 2009	Communication ascendante
Mercredi 04 novembre 2009	Outils de gestion U
Jeudi 05 novembre 2009	Outils de gestion U
Vendredi 06 novembre 2009	Organisation individuelle

STAGE PRATIQUE EN POINT DE VENTE :

Du 09 au 28 Novembre 2009

Semaine 49/09	
Lundi 30 Novembre 2009	Débriefing RH
Mardi 1 ^{er} décembre 2009	Evaluation orale de l'UV + coaching
Mercredi 2 décembre 2009	Fruits et légumes
Jeudi 3 décembre 2009	Bazar
Vendredi 4 décembre 2009	Accompagner les performances
Semaine 50/09	
Lundi 7 décembre 2009	Textile
Mardi 8 décembre 2009	Marée et BVP
Mercredi 9 décembre 2009	Boucherie
Jeudi 10 décembre 2009	ELDPH : vendre le vin
Vendredi 11 décembre 2009	Produits Frais LS

Semaine 51/09

Lundi 14 décembre 2009	Les fondamentaux
Mardi 15 décembre 2009	Etude concurrence
Mercredi 16 décembre 2009	Marketing point de vente
Jeudi 17 décembre 2009	Marketing point de vente
Vendredi 18 décembre 2009	Marketing point de vente

STAGE PRATIQUE EN POINT DE VENTE : Du 21 décembre 2009 au 16 janvier 2010

Semaine 04/10

Lundi 18 Janvier 2010	Débriefing RH
Mardi 19 Janvier 2010	Evaluation orale de l'UV + coaching
Mercredi 20 Janvier 2010	Droit du travail
Jeudi 21 Janvier 2010	Droit du travail
Vendredi 22 Janvier 2010	Animer les équipes

Semaine 05/10

Lundi 25 Janvier 2010	Audit d'une gestion de rayon
Mardi 26 Janvier 2010	Organisation collective
Mercredi 27 Janvier 2010	Organigramme
Jeudi 28 Janvier 2010	Du diagnostic à la prévision
Vendredi 29 Janvier 2010	Du diagnostic à la prévision

Semaine 06/10

Lundi 01 février 2010	Schéma de gestion du manager au directeur
Mardi 02 février 2010	S'affirmer en situation managériale
Mercredi 03 février 2010	S'affirmer en situation managériale
Jeudi 04 février 2010	Etude de cas
Vendredi 05 février 2010	Training

STAGE PRATIQUE EN POINT DE VENTE : Du 08 février au 06 mars 2010

Semaine 11/10

Lundi 8 mars 2010	Débriefing RH
Mardi 9 mars 2010	Evaluation orale de l'UV + coaching
Mercredi 10 mars 2010	Equipe gagnante
Jeudi 11 mars 2010	Equipe gagnante
Vendredi 12 mars 2010	Equipe gagnante

Semaine 12/10

Lundi 15 Mars 2009	Préparation application merchandising
Mardi 16 Mars 2009	Préparation application merchandising
Mercredi 17 Mars 2009	Application PDV
Jeudi 18 Mars 2009	Application PDV
Vendredi 19 Mars 2009	Application PDV

Semaine 13/10

Lundi 22 Mars 2009	Application PDV
Mardi 23 Mars 2009	Application PDV
Mercredi 24 Mars 2009	Application PDV
Jeudi 25 Mars 2009	Prise de parole en public
Vendredi 26 Mars 2009	Prise de parole en public

Semaine 14/10

Lundi 29 Mars 2009	Ethique
Mardi 30 Mars 2009	Techniques de négociation
Mercredi 31 Mars 2009	Techniques de négociation
Jeudi 1 ^{er} avril 2009	Synthèse UV management

STAGE PRATIQUE EN POINT DE VENTE : Du 03 Avril au 15 Mai 2010

Semaine 21/10

Lundi 17 mai 2010	Débriefing RH
Mardi 18 mai 2010	Evaluation orale de l'UV + coaching
Mercredi 19 mai 2010	Pré validation
Jeudi 20 mai 2010	Préparation jury sur le fond
Vendredi 21 mai 2010	Préparation jury sur la forme

Semaine 22/10

Lundi 24 mai 2010	FERIE
Mardi 25 mai 2010	Gestion du stress
Mercredi 26 mai 2010	Module libre
Jeudi 27 mai 2010	JURY